



Mai 2009

Happines



août 15-18, 2009

Contenu:

Message du Directeur Général	Page 2
Étoiles montantes	Page 3
Promotions	Page 6
Concours Promotionnel	Page 8
Témoignage de voyage de Delores Mishleau	Page 10
Les Prochaines rencontres au Québec	Page 11
Question - Réponses	Page 12
Résumé rencontre	Page 14
Congrès Gala HTE à Québec le 13 juin 2009	Page 16



30, Chemin West Beaver Creek,
Bureau 10
Richmond Hill, ON L4B 3K1
Téléphone: 905-763-0888
Télécopieur: 905-763-8880
www.htecanada.com

De la part de notre Directeur Général Richard Chuang



Chers membres de la famille HTE,

Salutations à tous. Le mois d'avril doit avoir été un bon mois pour chacun de vous parce que beaucoup ont été promu à un niveau supérieur en bénéficiant des spéciaux de Dallas, et beaucoup de réunions ont eu lieu aussi. Un des points marquants semble avoir été les séances de formation du Dr. Darbro et de la Présidente Perle Delores Mishleau. Dans ce bulletin, vous lirez les réactions que nous avons reçu de certains de nos leaders qui ont tellement aimé la formation donnée par Peter et Delores sur la manière d'être un chef de file accompli, comment le Dr. Darbro a élaboré sur le chemin à suivre pour parvenir à la santé et comment maintenir votre bonne santé en employant ces produits médicaux biophysiques éprouvés. Les gens ont assisté en grand nombre à ces réunions et j'espère que chacun les ont appréciées et qu'ils partageront ces nouvelles connaissances avec leurs groupes afin de les mettre en action pour avoir une meilleure santé et accroître leur commerce. Les fichiers de formation PowerPoint ont été placés sur notre site Web. Veuillez les télécharger pour passer en revue ce que vous avez appris. Grands mercis à Peter, à Delores, au Dr. Darbro, aux leaders locaux et aux distributeurs, de votre aide, de partage de témoignages et de participation.

Durant ce trimestre nous offrons un pedomètre gratuit ayant une lumière de DEL à chaque nouveau Distributeur qui achète un Super Combo, un Combo de luxe ou un des Forfaits CSU Express. Beaucoup ont bien apprécié le pedomètre parce que c'était leur premier, et cela les a incité à faire leur jogging journalier. N'est-ce pas merveilleux ? C'est une autre raison de faire de l'exercice, particulièrement durant cette saison printanière.

Durant la pause scolaire d'avril, j'ai eu l'occasion de prendre du temps avec ma famille et d'aller visiter des parents et amis à Taiwan. Évidemment, j'ai visité les beaux endroits de Taiwan. Ce fut un temps excitant pour mes enfants et du même coup très éducatif. Nous avons pris le train à haute vitesse vers le sud de Taiwan et avons fait l'expérience de la vitesse à 300km/h, et sommes allés plus vers le sud au Kenting National Park pour prendre du soleil, apprécier les plages et les merveilles naturelles qu'on ne peut voir au Canada. La flore, les oiseaux, les créatures marines sont tellement différents – même le coucher du soleil. Il y a des coquillages intéressants sur les plages. Nous avons également visité l'édifice le plus haut au monde, Taipei 101, pour faire l'expérience de l'ascenseur le plus rapide au monde à 1,010 mètres par minute. Wow! Il n'a fallu que 37 secondes pour atteindre le sommet. Il y avait tellement de touristes là. À partir de l'observatoire, vous connaîtrez Taipei à travers les écouteurs dont la description est présentée en 8 langues. C'est la première fois que je voyais Taipei de cet angle. C'était époustouflant! Le super gros pare-vent (660 tonnes métriques) a vraiment émerveillé mes enfants. Nous avons appris comment cela équilibre le bâtiment contre le balancement causé par les vents forts. Il y a eu beaucoup de changements à Taipei, en particulier le métro qui facilite énormément la visite des quatre coins de Taipei. Taipei 101, une des sept merveilles d'ingénierie du monde est quelque chose que vous ne voudrez pas manquer. Comme boni, ce district est une merveille de shopping. Nous avons mis un itinéraire proposé sur le site web. Veuillez y jeter un coup d'œil.

Nous avons beaucoup de distributeurs qui se sont qualifié pour le concours du voyage à Vegas, et environ 25 Présidents, incluant les E.-U., se sont déjà qualifiés pour le voyage à Taiwan. Cinq d'entre eux se sont mérité le transport et le logement gratuit à Taiwan. Félicitations ! Je sais que beaucoup ont dit vouloir aller à Taiwan, mais assurez-vous de le gagner avec les programmes d'incitation que nous offrons.

La date de la convention à Las Vegas a été également confirmée. Elle sera du 15 au 18 août. Las Vegas est une ville bien connue pour les vacances familiales. À cette convention il y aura certainement un lancement de nouveau produit avec des spéciaux pour les participants. Vous ne voulez pas manquer ça. En passant, notez qu'à partir de ce mois, tous les rapports de commission indiqueront vos points de voyage accumulés jusqu'au moment du calcul des ventes du mois. C'est une autre manière de surveiller votre progrès des points de voyage. De plus, nous avons ajouté une voix française au DVD Tous les Produits, et il sera prêt tôt en mai.

Le 13 mai est notre « portes ouvertes » au bureau de Toronto. Le mois dernier beaucoup sont venus au bureau pour participer à la présentation de la compagnie et des produits. Un groupe de personnes est venu d'aussi loin que Montréal pour assister à l'évènement. J'apprécie vraiment l'effort qu'elles ont fait, et je suis sûr qu'elles auront du succès très bientôt avec leur attitude sincère et dynamique. Veuillez nous aider dans l'invitation de personnes à venir nous rejoindre pour cet événement.

Le 13 juin 2009, nous aurons, à Québec, une journée de formation, avec un gala de reconnaissances et de divertissements. Nous prévoyons une participation d'environ 300 personnes à cet événement. Chacun est bienvenu de se joindre à nous. Veuillez contacter Paul au bureau pour obtenir un prix d'escompte spécial avant le 15 mai. Vous verrez la page d'invitation française dans notre bulletin français que vous recevrez par courriel ou obtenez-en une copie de notre site Web.

D'autres nouvelles passionnantes sont qu'une nouvelle émission télévisée « The Doctors » (Les Médecins) du réseau CBS aux États-Unis a choisi notre Chi Machine pour faire une démonstration à leur émission. Ils auront là une dame qui n'a jamais essayé la Chi Machine, pour qu'elle l'essaie pendant 10 jours, pour ensuite revenir à l'émission et partager ses expériences. Ils ont également 4 médecins qui examineront et essaieront la Chi Machine. Nous n'avons pas vu ce segment encore, mais les rapports que nous avons eu sont excitants. Ces médecins aimeraient également en avoir une pour eux-mêmes. Cette émission sera diffusé à 11h00am, heure du Pacifique, vendredi le 8 mai dans la région de Los Angeles. Cette émission sera diffusée E.-U. et au Canada. Pour vérifier l'heure locale de diffusion dans votre région, veuillez aller sur ce site : http://www.thedoctorstv.com/main/local_listings

La Fête des Mères approche à grand pas, et pour cette raison nous avons créé un Spécial de la Fête des Mères pour le mois de mai seulement. Nous savons que l'E-Power, avec le masque facial, est une combinaison extraordinaire pour donner aux mamans cette apparence spéciale qu'elle mérite! Naturellement, ce spécial n'est pas limité aux mères seulement. Joyeuse Fête des Mères à toutes les mamans!





étoiles montantes

Félicitations!

Président promu en Avril



**Lois Benson
Lethbridge, AB**

"Avant que la Chi machine ne nous soit présentée, tous les autres personnes et moi ici à la ferme, visitons régulièrement chacun le chiropraticien. Avec le triste constat que les traitements chiropratiques n'apportaient que des solutions provisoires et surtout pas une guérison définitive à nos problèmes de dos et autres maladies, Victor Hafichuk, propriétaire de Havest Haven se demandait si un traitement plus efficace ne pouvait pas exister.

Au fur et à mesure que nous parlons de ceci, je me suis confié au Seigneur pour m'illuminer. C'est ainsi qu'il me fit apparaître par une sorte de vision un corps allongé et légèrement en mouvement dans une posture de massage du dos. C'est ce qui nous aiderait au mieux.

Une semaine plus tard, Peter Nichol est passé et nous a laissé une Chi machine. Je l'ai immédiatement essayé et j'ai senti le confort et les chances de guérison qu'elle allait nous procurer. Je savais que c'était là la réponse que Le seigneur nous apportait. J'en étais très content.

Lorsque j'ai pris la décision de quitter le chiropraticien, Victor et Paul Cohen m'ont dit: "Le Seigneur vous y a béni." J'ai senti que ce ne sera pas pour moi seul, mais pour plusieurs. Et pour plusieurs, elle a certainement été! Quelle merveilleuse machine le Seigneur a pu mettre à notre disposition pour le maintien de l'organisme! Depuis ce jour, je n'ai pas besoin d'un chiropraticien, et tout le monde en a bénéficié aussi bien que moi. Je suis en bonne santé. A chaque témoignage, je dis aux gens que "cet appareil, c'est comme avoir un thérapeute de massage dans votre chambre, à votre disposition à tout moment."

"WOW! Quel merveilleuse occasion de joindre ainsi l'utile à l'agréable : la sécurité sanitaire à la sécurité financière?

Je voudrais tout d'abord remercier Dieu pour ses prodigieux conseils et ses innombrables bénédictions qui ont donnés un vrai sens à ma vie. Je remercie aussi HTE Canada qui a servi de vecteur à la réalisation de ces bénédictions divines en me fournissant des appareils médicaux qui m'ont permis de monter une affaire à succès tout en restant à mon domicile.

Je crois que tout le corps (physique, mental et spirituel) doit être abordé dans son intégralité pour une meilleure santé. Par mon mari, l'équipement d'HTE est une preuve vivante des bienfaits de guérison par cette approche. Il est maintenant en mesure de travailler avec moi. Par des séances de sensibilisation et d'éducation auprès d'un large public, nous assurons la promotion de l'auto guérison par la désintoxication grâce aux équipements d'HTE et les bienfaits qu'on en tire.

Un merci tout spécial donc à mon mari, et à ma famille toute entière. Par leur soutien nous gagnons de nouveaux amis qui partagent la même foi et le même enthousiasme que nous. Dans certains milieux, j'ai entendu dire que nous sommes des "missionnaires médicaux".

Beaucoup de clients ont acheté ces équipements et sont désormais en train de gérer et faire progresser leur propre affaire depuis leurs domiciles. Les témoignages qu'ils partagent avec les autres sont tout simplement élogieux.

Que Dieu bénisse tous ceux à qui je dois en grande partie ma promotion au niveau Président. Continuez à prendre soin de vous et à partager vos expériences.

De même ma gratitude va à l'endroit de mon cher ami et parrain Al Doan qui m'a présenté à HTE Canada il y a quelques années alors même que je pensais que cela m'était inaccessible, du moins par le coût. Aujourd'hui après l'utilisation du lit SOQL, j'apprécie sa valeur, ce qu'il m'a permis de ressentir, et au vu des bienfaits de guérison qu'il apporte.

Aujourd'hui, avec toutes les nouvelles "maladies" qui apparaissent, les gens s'orientent vers des thérapies naturalistes et des voies naturelles pour rester en bonne santé. La prévention s'avère sans conteste comme le meilleur moyen d'y parvenir, et les équipements HTE (par le biais de la désintoxication) en sont des excellents outils.

Beaucoup de nos équipements sont prêtés, amenés à des foires commerciales, et éprouvés de toute sorte, mais ils continuent de bien fonctionner, et de toute façon, ils restent sous garantie. Nous savons que l'éducation est importante et c'est pourquoi nous mettons à disposition : de livrets, des DVDs et un petit conseil spirituel à tous ceux qui viennent à notre rencontre. Nous avons opté pour l'approche de face à face pour éduquer les gens parce qu'elle nous semble la plus efficace. En gérant leur spa à domicile, les personnes peuvent entendre et sentir au mieux ses avantages.

Merci infiniment à vous Peter Poon et le personnel de HTE Canada pour votre soutien à mes débuts quand j'y croyais le moins. La récompense a été un peu étonnante. C'est un privilège d'atteindre le niveau président et d'appartenir à une société de renommée internationale comme HTE Canada. Mon engagement est de promouvoir les produits d'HTE de plus en plus à la mesure de la foi que j'y porte."



**Patricia Danchak
Tillsonburg, ON**

Directeur promu en Avril



Sean Fife
Lethbridge, AB

"J'ai d'abord été présenté la Chi machine lorsque que je vivais à Toronto. Quinze minutes sur cet appareil m'ont véritablement boosté d'énergie de retour à la maison après le bureau.

Grâce à l'utilisation régulière de la Chi machine, j'ai été en mesure de réduire et finalement d'arrêter de visiter le chiropraticien. Elle m'a vraiment aidé à garder ma souplesse et améliorer ma posture. Il y a quelques années j'ai emménagé à Harvest Haven (voir www.harvesthaven.com), un marché des produits issus de l'agriculture biologique dans le sud de l'Alberta.

J'aime toujours me servir de la Chi après une journée de travail et j'ajoute la Hothouse lorsque je ne me sens en forme. Les appareils médicaux d'HTE continueront d'être un grand pilier pour toutes les familles d'Harvest Haven et pour beaucoup de nos clients. Nous avons récemment acheté un grand lit SOQI pour notre magasin de santé alternative et nous espérons que beaucoup de personnes profiteront de ses bienfaits."

"J'ai pris connaissance de la «Chi machine» au début 2008 via la publicité dans un hebdo vietnamien. J'étais un peu sceptique. Vers le mois de mai, le frère de mon beau-frère a acheté la «Chi machine». Après quelques semaines, il m'a confirmé des bienfaits de cette machine sur lui, sa femme et son beau père. Alors, j'ai décidé de me rejoindre à HTE. J'ai débuté mon aventure le 20 mai 2008 avec la chi machine. Après 3 mois d'utilisation, mon taux de sucre a descendu un peu et maintenant, je peux le contrôler. Au mois de septembre, j'ai décidé de m'équiper un «hot house», un «E-Power» et un «ERE». Le «E-Power» m'a beaucoup aidé lorsque j'ai trop de stress. La combinaison de «Chi machine» et du «Hot House» m'a aidé pour me débarrasser du mal de dos. Je parle avec tous mes amis des bienfaits qu'ont sur moi ces appareils. Jusqu'à maintenant, j'ai vendu environ 30 «Chi Machines» et j'ai 3 superviseurs et 4 distributeurs en dessous de moi. Je n'ai jamais regretté mon investissement. Je continue de vanter les bienfaits de ces produits en espérant que de plus en plus de personne pourront les adopter un jour. J'aimerais prendre l'opportunité de remercier Van Thy Nguyen pour son aide, un support exemplaire et extraordinaire et ainsi que les personnes qui y ont contribué. Pour moi, HTE n'est pas seulement une opportunité d'affaires, c'est aussi une façon d'améliorer notre santé."



Huu Danh Nguyen
Montreal, QC



Denise Dupre
Sainte Catherine, QC

"Infirmière diplômée à 22 ans, j'ai toujours été très audacieuse pour vivre diverses expériences et acquérir de nouvelles connaissances concernant la santé et le mieux-être de la personne.

J'ai expérimenté les effets des appareils HTE pour la première fois en mai 2008. Suite à leur utilisation de façon régulière pendant 3 mois, j'ai constaté une vraie bonne forme, une nette amélioration de mon énergie, de ma souplesse et une perte de poids appréciable.

J'ai le sentiment de me réapproprier mon pouvoir en prenant les moyens de prendre en charge ma santé par moi-même.

Pour une meilleure fluidité de mon énergie vitale, le matin je prends un temps d'arrêt de 45-60 minutes sur la table SOQI : 45 minutes sous les dômes incluant 15 minutes de Chi machine, voilà c'est une méthode simple, efficace, gagnante, cela me convient parfaitement. Au cours de la journée, je peux compléter avec les deux autres appareils selon ma disponibilité, soit en lisant, en travaillant à mon bureau, croyez-moi cela me permet d'accomplir mieux et plus de travail.

Je veux remercier Nicole Desormeaux et Johanne McIntyre pour leur support leurs conseils, leur sourire et leur disponibilité à mon égard.

En réalité, ma passion est d'aider les gens à être au meilleur de leur forme sur tous les plans et aussi de leur démontrer leur propre capacité d'auto guérison.

Ces formidables appareils médicaux, je ne veux plus m'en passer!"



"Depuis quelque temps, j'ai connu les bienfaits de la Chi Machine et la Hothouse. Ces équipements m'ont aidé à prévenir la progression de ma sclérodémie. Ce sont des produits très intéressants. Je remercie l'entreprise et mes parrains, Neil Voss et Joan Lefavre pour m'avoir encouragé à travailler au point de devenir Directeur. HTE a enrichi ma vie et je ferai de mon mieux pour enrichir la vie des autres avec une excellente santé et à travers des conseils pour réaliser de bonnes affaires."

**Joan Roberts
Victoria, BC**



**Jacqueline Marion
St Jean Baptiste, MB**



**Ruth L Link
Eastern Passage, NS**



**Pierre J Stemarie
Upper Mills, NB**



**Hazel Major
Assiniboia, SK**



**Patricia C Janisse
Kingsville, ON**



**Promo Future
Grand Falls, NB**



**Tracey L McGillivray
White City, SK**



**Justyn Zane Snyder
Ashmont, AB**

Superviseur promu en Mars

91990879 QUEBEC INC
CARLA J BEDFORD
LISE BELANGER
TREVOR BENSON
PHILIPPE BISSONNETTE
RAYNALD BOULET
PIERRE PAUL BOURQUE
RICHARD BOYER
CENTRE THERAPEUTIQUE MANON GIROUX
CLINIQUE SANTE BEAUTE ENR
JANIC CLOUTIER
SYLVIE CONTRE
WILLIE R COUTURE
DAHL MARKETING LTD
LYETTE DAOUST
MIKE DAVIS
RHONDA L DECK
MADELEINE DIONNE
CHERYN DONALDSON
DIANE DROUIN
CINDIE A DYCK

SCOTT J ELLIOTT
LIA FEDERICO
ROXANNE FEIL
CLAIRE GAGNON
LOUIS GEARY
JULIE GUENETTE
PHYLLIS HANSON
AVRE CALM Y
EDNA HUDJIK
KAREN HULS
INDIGO HEALING CONNECTION
FELICITA H JUAREZ
JAMES KAPUT
CHANTHIDA KHUNN
PETER KLIPPENSTEIN
LUCY G KOOLEN
KAREN KUNTZ
ARMAND LABELLE
ZENAIDA LANEY






MADELEINE LEBLANC
JEAN LOUIS LEBLOND
NICOLE LESIEUR
JULIE MACCARTHY
CYRILLE MARTEL
ANN MINER
CAROL A MORRIS
THI THANH NGUYEN
NATALIE OLYNYK
FRANCOISE OUELLET
OVERALL HEALTH IMPROVEMENT
THANH HUONG THI PHAM
MURIEL PRYCE
JOAN C RIEMER
BART RIETVELD
CAROLE ROBERGE
MICHELINE ROBERT
S I BOCA INC
SERENITY SPA
MARC ANDRE SIMARD

CORINNA S SMITH
EUGENE D SNYDER
STEPHEN STRIEMER
VERN STRIEMER
CHRISTIANE THERIAULT
DENISE THIFFAULT
ELSA TIZZARD
NANCY TREMBLAY
CRYSTAL TRULL
DUANE R TULK
LINDA TURCOTTE
MARIE NOELLE VALTON
LAURENCE VIENS
NOELLA VIENS
ERIC VIRBEEK
ROBERT P WALDEGGER
TANIS WALKER
ARTHUR WALTON
FAY WHITTAKER
BRIAN WINSTANLEY

Promotions

Ces offres sont valables
1er avril jusqu'au
30 juin, 2009

Offre #1: Spéciale appareil unique

-  > **Chi Machine: 550.00\$ / 30 VPA + 15 VPA extra**
Prix initial 720.00\$ / 45 VPA -- Épargnes: **170\$**
-  > **HotHouse: 1,059.00\$ / 63 VPA + 17 VPA extra**
Prix initial 1349.00\$ / 80 VPA -- Épargnes: **290\$**
-  > **Grande HotHouse: 1,179.00\$ / 71 VPA + 19 VPA extra**
Prix initial 1499.00\$ / 90 VPA -- Épargnes: **320\$**
-  > **ERE Avancé: 550.00\$ / 30 VPA + 15 VPA extra**
Prix initial 675.00\$ / 40 VPA -- Épargnes: **125\$**
-  > **E-power: 649.00\$ / 35 VPA + 10 VPA extra**
Prix initial 975.00\$ / 56 VPA -- Épargnes: **326\$**

Appareils	Frais T/M
HotHouse	30.00\$
Grande HH	35.00\$
Chi Machine	20.00\$
ERE Avancé	20.00\$
E-power	20.00\$

***Les frais de transports sont gratuits pour une commande de plus d'une machine**

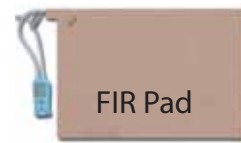
Offre #2: Spéciale Super Combo - T/M GRATUIT (Épargnez 70\$ à 75\$)

Achetez 1 Chi + 1 ERE Avancé + 1 Petite HH et obtenez un échantillon gratuit de FIR PAD (Prix 299\$) et sacs gratuits

OU **2,020.00\$ / 84 VPA + 36 VPA extra** (Épargnes: **1,273\$**)

1 Chi + 1 ERE Avancé + 1 Grande HH et obtenez un échantillon gratuit de FIR PAD (Prix 299\$) et sacs gratuits

2,120.00\$ / 87 VPA + 38 VPA extra (Épargnes: **1,338\$**)



Offre #3: Offre spéciale Combo de luxe – T/M GRATUITS (Épargnez 90\$ à 95\$)

Achetez le Super Combo (1 Chi + 1 HH regulier + 1 ERE Avancé) + E-power et obtenez un échantillon gratuit de FIR PAD (Prix 299\$) et sacs gratuits

OU **2,599.00\$ / 112 VPA + 53 VPA extra** (Épargnes: **1,734\$**)

Super Grande Combo (1 Chi + 1 Grande HH + 1 ERE Avancé) + E-power et obtenez un échantillon gratuit de FIR PAD (Prix 299\$) et sacs gratuits

2,699.00\$ / 115 VPA + 60 VPA extra (Épargnes: **1,799\$**)



Offre #4: Pédomètre GRATUIT pour tout NOUVEAU DISTRIBUTEUR, SUPER/GRANDE COMBO, DELUXE/GRANDE COMBO, & FORFAIT CSU EXPRESS

Pour démarrer le début du printemps, HTE donnera en cadeau complémentaire exclusif un **pédomètre** gratuit ayant une lumière à DEL pour tous nouveaux inscrits et pour l'achat chaque Super Combos, les Combos de luxe et les Forfaits CSU express. Le prix régulier du pedomètre est de 15.00\$.



Offre #5: Programme d'avancement rapide CSU –
 Veuillez consulter les bulletins d'informations précédentes pour plus d'informations

Offre # 6 : Forfait CSU express - T/M GRATUITS

Forfait A		Forfait D	
Ensemble lit SOQI	Grand lit SOQI	1C+1HH pour lit SOQI+1 lit SOQI+1 ERE Avancé	1C+1Grand HH pour lit SOQI+1Grand lit SOQI+1 ERE Avancé
4,500.00\$ 192 VPA + 48 VPA extra	5,599.00\$ 225 VPA + 47 VPA extra	3,000.00\$ 130 VPA + 70 VPA extra	3,850.00\$ 170 VPA + 40 VPA extra
Offre spéciale: 1. Promotion au niveau de CSU 2. 1 E-power gratuit le mois suivant 3. Jupe gratuite pour lit SOQI 4. T/M gratuits 5. Achetez avec la même commande (Nombre limité à 1 appareil) ERE Avancé = 500\$, 26 VPA + 19 VPA extra 6. 1.5 fois les points de voyage pour promotion à CSU 7. Financement disponible pour 6 mois à 0% d'intérêt ou 12 mois à 8.81% d'intérêt		Offre spéciale: 1. Promotion au niveau de CSU 2. 1 E-power gratuit le mois suivant 3. Jupe gratuite pour lit SOQI 4. T/M gratuits 5. Achetez avec la même commande (Nombre limité à 2 appareils de chaque type): - petite HH portatif ou HH pour lit SOQI à: 979\$, 45 VPA + 35 VPA extra - Grande HH portatif ou Grande HH pour lit SOQI à 1099\$, 54 VPA + 38 VPA extra 6. 1.5 fois les points de voyage pour promotion à CSU	
Épargnes: 3,244\$	Épargnes: 2,745\$	Épargnes: 2,645\$	Épargnes: 2,171\$



Forfait B – 2 Chi + 2 HH/GHH	Forfait C – 6 Chi	Forfait E – 5 E-power
3060\$ / 147 VPA + 103 VPA extra 3260\$ / 157 VPA + 103 VPA extra	3260\$ / 184 VPA + 86 VPA extra	3205\$ / 162 VPA + 53 VPA extra
Offre spéciale: 1. Promotion au niveau de CSU 2. 1 Chi gratuit le mois suivant 3. T/M gratuits 4. Sacs gratuits	Offre spéciale: 1. Promotion au niveau de CSU 2. 1 Chi gratuit le mois suivant 3. T/M gratuits 4. Sacs gratuits	Offre spéciale: 1. Promotion au niveau de CSU 2. 1 Chi gratuit le mois suivant 3. T/M gratuits 4. Sacs gratuits
Épargnes: \$2168 / \$2298	Épargnes: \$2170	Épargnes: \$2715

OFFRES SPECIALES FETE DES MERES – VALABLE JUSQU'AU 31 MAI 2009

Offre # 1 : Forfait bien être – E-power

Offrez une fête spéciale à votre mère avec le forfait bien être – E-power. Ce forfait est composé d'1 E-power + 1 boîte de masque facial + 1 ceinture E-power + 1 sac E-power + 1 podomètre pour un prix spécial de **800 \$ avec 37 VPA + 13 VPA extra**. Soit une économie de 467,50 \$.



Offre # 2 : Spéciale - Masque facial Bianca

Le prix régulier d'une boîte de masque facial Bianca est de 69 \$ avec 3 VPA + 1 VPA extra, cependant, il ya une promotion spéciale valable jusqu'au 30 Juin 2009 au prix de **49 \$ avec 2 VPA + 1 VPA extra**. Mais pour la fête des mères, voici les offres spéciales pour une commande de plus d'une boîte de masque facial (chaque boîte contient 6 masques individuels):

- **2 boîtes à 89 \$ avec 3 VPA+ 3 VPA extra** (Epargne : 49\$)
- **3 boîtes à 124 \$ avec 4 VPA + 4 VPA extra** (Epargne : 83\$)
- **4 boîtes à 160 \$ avec 5 VPA + 4 VPA extra** (Epargne : 116\$)



Ces offres sont valables jusqu'au 31 Mai 2009

Convention annuelle 2009 d'HTE International fêtant le 20ème anniversaire



Gagnez un voyage à Taiwan et/ ou Las Vegas!



Taipei 101
La plus grande tour
au monde

DETAILS DU CONCOURS:

Las Vegas

- 1) Lieu: **Las Vegas**
- 2) Date et durée: **Août 15-18, '09, 4 jours et 3 nuits**
- 3) Période de concours: **1er Janvier au 30 Juin, 2009**
- 4) Cibles: **Les distributeurs HTE des États-Unis, Canada et Mexique**
- 5) Critère d'admissibilité:

Cumulez **100 Points de voyage** pour être admissible pour le voyage.

- Ceux qui accumulent **200** Points de Voyage gagneront un voyage pour une personne y compris l'hébergement et le billet d'avion.
- Ceux qui accumulent **150** Points de Voyage gagneront un voyage pour une personne y compris l'hébergement et \$350 CAN
- Ceux qui accumulent **100** Points de Voyage gagneront un voyage pour une personne y compris l'hébergement et un bon de produit de \$250.

*** Vous pouvez participer à la fois au concours de voyage de Taiwan et celui de Las Vegas**

* Les primes comprennent le dîner et l'admission à tous les séminaires de formation

Tableau d'attribution des points de voyage:

	CDI	CSU	CDR	CPR
Vous êtes promu		30	40	80
Votre lignée de la 1ère génération est promue	10	20	30	60
Votre lignée de la 2ième génération est promue		10	15	30

PRIMES SUPPLEMENTAIRES:

6) Prime de recrutement de nouveau distributeur (CDI):

Toute personne qui recrute un nouveau CDI recevra **10** points de voyage.
• Cependant, si vous cumulez 350 points de voyage par l'inscription de **35 nouveaux distributeurs (CDI)**, vous ne serez pas admissible pour le voyage de Taiwan

• Cependant, un parrain ou lignée ascendante qui transfère un appareil avec des VPA ou points à un nouveau membre n'est pas éligible pour cette prime. Par exemple, si un parrain ou lignée ascendante achète un forfait CSU express et transfère un appareil avec des VPA à leur nouveau membre, le parrain ou lignée ascendante ne sera pas éligible pour les 10 points de voyage. Le nouveau CDI ne sera pas également éligible pour les **10** points de voyage de l'achat du forfait CSU express.

7) Concours promotionnel express CDR:

Si vous avez un niveau inférieur à Directeur (CDR) et vous cumulez **120** points de voyage, vous serez promu CDR sans les conditions nécessaires (c'est-à-dire 2475 VPA et 2 CSU de première génération) au 1er du mois suivant*.)

* Le concours promotionnel CDR ne peut pas être associé à la prime de recrutement de nouveau distributeur (Les 120 points de voyage peuvent être uniquement cumulés que par la promotion des membres de votre lignée descendante de la première et deuxième génération au niveau CSU, CDR et CPR).

8) Les 2 meilleurs hôtes de soirée de vente/RPD:

Les 1er et 2ème meilleurs hôtes de soirée ou réunion de vente / RPD gagneront le voyage de **Las Vegas UNIQUEMENT** pour une personne y compris le billet d'avion et l'hébergement.

8 Concours Promotionnel

DETAILS DU CONCOURS:

Taiwan

- 1) Lieu: **Taiwan**
- 2) Date et durée: **Septembre 2009, 7 jours, 6 nuits**
- 3) Contest Period: **1er Janvier au 30 Juin, 2009**
- 4) Cibles: **Les distributeurs HTE des États-Unis, Canada et Mexique**
- 5) Critère d'admissibilité:

Cumulez **250 Points de voyage** pour être admissible pour le voyage.

- Ceux qui accumulent **350** Points de Voyage gagneront un voyage pour une personne y compris l'hébergement et le billet d'avion.
- Ceux qui cumulent **300** points de voyage gagneront un voyage pour une personne et un chèque couvrant 70% de frais de déplacement.
- Ceux qui cumulent **250** points de voyage gagneront un voyage pour une personne et un chèque couvrant 50% de frais de déplacement.

* Les frais de déplacement comprennent le prix du billet d'avion à l'intérieur du pays de départ, le billet d'avion aller-retour, 4 nuits et 2 jours de repas.

* Le billet d'avion aller-retour: Vancouver to Taipei

Critère: L'hôte doit inscrire au moins **18** soirées ou réunions de vente/ **6** Rencontres Parrainées de Distributeurs (RPD) entre le 1er Janvier et le 30 Juin, 2009.

8 a) Programme de soirée ou réunion de vente:

- Pour les membres de niveau CDI, la soirée ou réunion de vente doit être inscrite auprès d'HTE **au moins une semaine** avant la date prévue de la réunion.

- Pour ceux de niveau CSU, CDR et CPR, la soirée ou réunion de vente doit être inscrite auprès d'HTE **au moins 10 jours** avant la date prévue de la réunion.

L'hôte de la soirée ou réunion de vente doit soumettre, la liste de présence, un bref rapport écrit et les photos de chaque réunion.

• **Le CDI** doit organiser au moins **UNE** soirée ou réunion de vente par mois de calendrier avec un minimum de 5 nouveaux invités par soirée et recevra de la compagnie, 1 DVD de tous les produits, 1 DVD intitulé «The right place at the right time» et un bon spécial de commande pour recruter des nouveaux membres.

*• **Le CSU** doit organiser au moins **DEUX** soirées ou réunions de vente par mois de calendrier avec un minimum de 5 nouveaux invités par soirée et recevra de la compagnie, un bon d'achat de 50\$ pour la commande du matériel publicitaire à utiliser lors de la réunion. (Maximum de 50\$ par mois).

*• **Le CDR** et les **membres de niveau supérieur** doivent organiser au moins **TROIS** soirées ou réunions de vente par mois de calendrier avec un minimum de 5 nouveaux invités par soirée ou aider leurs lignées descendantes et recevront de la compagnie, un bon d'achat de 100\$ pour la commande du matériel publicitaire à utiliser lors de la réunion. (Maximum de 100\$ par mois).

Le bon d'achat peut également être utilisé pour l'achat du NOUVEAU MASQUE FASCIAL donc le prix est de 15\$ pour 2. Il est plus intéressant de l'utiliser avec la E-power. Ce prix pour le masque facial est disponible jusqu'au 30 juin 2009.

(Pour CSU: Maximum de 2 paires par mois. Pour CDR et CPR: Maximum de 3 paires par mois.)

*Les CSU, CDR et membres niveau supérieur recevront également de la compagnie, 1 DVD de tous les produits, 1 DVD intitulé «The right place at the right time» et un bon spécial de commande pour recruter des nouveaux membres.



8 b) Rencontre Parrainée des Distributeurs (RPD) pour ceux de niveau CDR ou CPR uniquement :

Critères:

1. Le CDR doit cumuler les points suivants pendant la période de concours:

- 250 VIPAE par mois et sera récompensé avec un appareil de massage de main à utiliser lors de tirage au sort, pourvu que 15 personnes au moins soient présentes.
- 500 VIPAE par mois et sera récompensé avec une FIR Pad à utiliser lors de tirage au sort, pourvu que 15 personnes au moins soient présentes.
- 750 VIPAE ou plus par mois et sera récompensé avec un ERE à utiliser lors de tirage au sort, pourvu que 25 personnes au moins soient présentes.

2. Le CPR doit cumuler les points suivants pendant la période de concours:

- 250 VIPAE par mois et sera récompensé d'1 appareil de massage de main à utiliser lors de tirage au sort, pourvu que 15 personnes au moins soient présentes.
- 500 VIPAE par mois et sera récompensé d'1 FIR Pad à utiliser lors de tirage au sort, pourvu que 15 personnes au moins soient présentes.
- 750 VIPAE par mois et sera récompensé d'1 ERE à utiliser lors de tirage au sort, pourvu que 25 personnes au moins soient présentes.
- 1000 VIPAE par mois et sera récompensé d'1 Chi à utiliser lors de tirage au sort, pourvu que 25 personnes au moins soient présentes.

Le prix sera expédié par la compagnie après réception de la liste de présence et les photos de la rencontre.

Il sera envoyé directement au gagnant ou selon les consignes du hôte de la rencontre. Veuillez noter que, seul le frais de transport et de manutention de 7% du prix initial sera facturé pour chaque appareil.

Les conditions générales du programme du club SOQI:

1. Tout nouveau membre qui devient distributeur grâce à un transfert d'appareil par un parrain original ne sera pas admissible pour ce programme. La première commande du nouveau distributeur doit être faite directement auprès d'HTE.
2. Tout nouveau membre qui devient distributeur grâce à un transfert d'appareil par un parrain original sera admissible pour ce programme s'il achète auprès d'HTE un appareil d'une valeur de 45 VPA dans les 2 mois suivant son inscription (mois civil).
3. Tout nouveau membre qui achète un appareil d'une valeur de 45 VPA sera admissible comme nouveau distributeur le mois de la commande.
4. Les gagnants du club SOQI recevront l'épingle de Club SOQI seulement s'ils assistent à la convention de Vegas ou Taiwan. Cependant, la Chi machine sera expédiée le mois suivant.
5. Un bon de produit de 250 \$ ne sera pas émis pour le concours de voyage si vous êtes admissibles à la Convention annuelle 2009 d'HTE International avec 100 à 145 points de voyage et aviez gagné la Chi machine gratuite du programme club SOQI.

9) Club SOQI :

a. Période: 1er Janvier au 30 Juin, 2009

b. Critère: Recrutez 6 distributeurs* ou plus et aider 2 d'entre eux à être promu au niveau superviseur ou supérieur dans les 2 mois suivant leur inscription (mois civil).

NB: Si ces conditions sont remplies, vous devez inscrire 6 nouveaux distributeurs parmi lesquels 2 sont promus au niveau superviseur en 2 mois successifs pour gagner un autre prix (Mois civil)

- Les achats doivent être faits directement auprès d'HTE

c. Prix: Insigne du club SOQI, Remise de distinction, et une Chi machine gratuite

d. Prime supplémentaire pour club SOQI:

- 20 points de voyage supplémentaires seront attribués chaque fois que quelqu'un sera admissible.
- Invitation au déjeuner de remise de distinction du club SOQI lors de la convention d'HTE Amériques

- Les distributeurs éligibles recevront l'insigne et le certificat lors de la conférence 2009 des leaders d'HTE uniquement.
- La Chi machine sera expédiée le mois suivant.

10) Prime de vente de lit SOQI :

Lorsqu'un nouveau membre ou de rang de CDI achète un ensemble lit SOQI, il recevra **1,5** fois le nombre de points de voyage prévu dans le tableau d'attribution. (45 points de voyage lieu de 30 points) pour leur promotion au rang de superviseur.

** Les lignées descendantes de la 1ère et 2ème génération recevront les points de voyages tels que prévu dans le tableau d'attribution.

Conditions générales du concours de la Convention annuelle 2009 d'HTE International

1. Ce concours est ouvert uniquement aux distributeurs des Etats-Unis, du Canada et Mexique.
2. Les points de voyages sont attribués à ceux qui sont promus:
 - a. CDR ou CPR entre le 1er Février et le 1er Juillet, 2009
 - b. CSU entre le 1er Janvier et le 30 Juin, 2009
3. Si vous cumulez 350 points de voyage, vous gagnerez, soit le voyage de Las Vegas, soit celui de Taiwan mais pas les 2 à la fois. La seule façon de gagner les deux voyages à la fois est de cumuler 550 points de voyage.
4. Si votre lignée descendante ou distributeur en dessous de vous est promu le même mois que vous, vous gagnerez les points de voyage des deux promotions.
5. Ni le distributeur, ni sa lignée ascendante ou membre au dessus ne recevront les points de voyage d'un distributeur promu au niveau de Directeur par le concours de promotion Express CDR. Le CPR nouvellement promu ne recevra pas les points de voyage de tout membre de sa lignée descendante promu CDR grâce à la promotion express CDR. Tout comme les points de voyage ne sont pas attribués à tout membre promu CDR par la promotion express CDR, ils ne seront pas non plus attribués au CPR. Cependant, si vous avez un CDR qui a été par le passé promu CDR grâce à la promotion express CDR, vous allez toujours recevoir les points de voyage tant que le CDR nouvellement promu vous permettra d'être promu au niveau CPR en utilisant le système de promotion régulier.
6. Les distributeurs qui gagneront à la fois le concours de voyage et les meilleurs hôtes de soirée de vente/RPD auront droit à un seul prix.
7. Les prix ne sont pas remboursables, rachetables, transmissibles et ne peuvent être échangés contre espèces ou produits.
8. Les bons d'achat de produit, les prix en espèces et de remboursement de billet d'avion seront remis UNIQUEMENT aux gagnants présents à Las Vegas ou Taiwan lors de la convention.
9. Les bons de produit remis aux gagnants de ce concours peuvent être utilisés à l'achat des appareils.
10. Lors de l'inscription d'un nouveau distributeur, les points de voyages sont attribués seulement au parrain original, le parrain de placement recevra seulement les VPA pour la première commande.
11. Lors de l'inscription d'un nouveau distributeur avec l'achat d'un forfait CSU express, les 10 points de voyage de la première colonne du tableau d'attribution ne seront pas attribués au parrain original.
12. Les non gagnants de niveau CPR peuvent demander le fond d'affaires pour payer leur voyage et celui de leur conjointe ou conjoint. Cependant, ce fonds ne peut pas être demandé pour payer le voyage d'une lignée descendante ou distributeur en dessous.
13. HTE n'est pas responsable des dépenses "personnelles" engagées par les gagnants suite à un changement de programme ou d'itinéraire (telles que le billet d'avion et le logement).
14. HTE logera les invités dans les chambres avec 2 lits. Chaque invité cohabitera avec un compagnon de chambre.

Témoignage de voyage de Delores Mishleau



Remise de prix de reconnaissance « pour contribution spéciale » Par Eric Pan lors de la convention de Hong Kong de septembre 2004.



Escalade de la grande muraille avec Jeannie de Hawaii

J'aime voyager et HTE m'en a donné l'occasion. J'ai déjà vu différentes régions du monde, que je n'aurais pu en rêver. Au fur et à mesure que j'apprenais plus sur HTE, comme j'ai vu ce que ces appareils médicaux ont fait sur la santé des gens et leur revenu, j'ai commencé à me rendre compte que HTE est véritablement une grande opportunité, puissante en terme : de santé, de richesse et d'opportunité de voyage! Permettez-moi de partager quelques-uns de ces souvenirs avec vous.

Ma mère, Edna Rogers et moi avons apprécié à sa juste valeur le fabuleux voyage de 7 jours à Maui en 2004 ! Joe Hong, du bureau d'HTE a rencontré chacun d'entre nous à l'aéroport pour nous remettre des enveloppes rouges contenant chacune des \$\$ à l'intérieur et de lei de noix de cola spécial! De même, lorsque je suis dans une ville à l'occasion d'une convention, je cherche, aussi souvent que possible, à visiter ses jardins et autres monuments touristiques qu'elle regorge.

J'ai constaté que Maui avait quelques jardins incroyables et des fleurs uniques. Elles étaient magnifiques pour les yeux, mais aussi délicieuses pour le nez! Les images et les sons de l'océan, la prise de cours de fabrication de lei, la visite d'une ferme locale et le temps que j'ai eu à passer avec d'autres distributeurs HTE auront fait de ce voyage celui qui restera gravé dans mon esprit pour toujours.

Puis, en Septembre 2004, ma mère, Edna Rogers et moi avons eu l'insigne privilège d'obtenir un voyage en Chine à l'occasion de la 15ème convention annuelle. Nous y avons passé des moments merveilleux en visitant Hong-Kong. Nous avons eu le loisir de voir sur place combien la famille HTE était grande. Là, j'ai eu le plus grand honneur de chanter les hymnes nationaux du Canada et des Etats-Unis. Nous étions logés et mangions dans des établissements classés 5 étoiles. Le moindre, mais aussi le plus drôle des détails était l'une des toilettes de la Cité interdite, classée elle, avec mention expresse 4 étoiles!!

Embrassade d'un arbre dans le parc national de Yosemite après la convention de San Francisco.



Les guides touristiques (David, notre guide chinois qui parlait un excellent anglais et Kenny Lai du bureau HTE de New York) se sont employés avec minutie pour faire de ce voyage l'un des plus inoubliables de notre vie. Anticipant à tous nos besoins, ils ont simplement comblé l'intégralité de nos désirs. Ne manquant parfois de nous étonner par leurs méthodes. Par exemple, lors de notre dernier jour en Chine, ils nous ont donné un choix entre visiter un autre temple ou aller à une pizzeria! Eh bien, 24 voix contre 25, tout le monde a voté pour la pizzeria. C'est ainsi que nous sommes arrivés à l'improviste, dans un petit restaurant et nous avons tous commandé ce que nous voulions!

C'était une nuit pour célébrer notre voyage. En cette occasion, nous avons tous appris à manger avec des baguettes! De la fabrique de soie à la voile sur les lacs, de l'escalade de la grande muraille à une visite au jardin antique, la journée a été riche en divertissements. Chaque fois que nous nous retrouvions autour de 27 distributeurs HTE, nous allions avoir sans conteste des moments agréables ! En fait, il n'y aurait pas eu d'importance si nous avions voyagé dans n'importe quel autre pays, même si la Chine aura été un excellent choix.

Beaucoup d'entre vous ont participé aux conventions de Las Vegas, Salt Lake City, San Francisco, San Diego, Los Angeles, Mexico, Dallas, et bien d'autres. Certainement que vous les avez autant appréciées. Maintenant, est l'occasion d'inspirer les membres de notre équipe à croire qu'ils peuvent aussi faire un voyage - un voyage gratuit qu'ils ont gagné par leur dévouement à ceux qu'ils aiment et auprès de qui ils prennent soins. J'espère retrouver beaucoup d'entre vous lors des prochaines conventions! Je crois que nous allons avoir un moment agréable à Taïwan et en particulier nous espérons être en votre compagnie pendant ce voyage. Cela vaut bien la peine!

Les prochaines rencontres au Québec

#	Date / heure	Lieu	Genre de rencontre	Organisée par:	Contact
1	Vendredi le 1 ^{er} Mai 2009 19h00	La Magic du Sous-Bois 801 – 23e avenue Dolbeau – Lac St- Jean	Information sur les produits HTE	Gilberte Boisvert	819-918-7177
2	Samedi le 2 Mai 2009 10h00, 13h00 et 19h00	La Magic du Sous-Bois 801 – 23e avenue Dolbeau – Lac St- Jean	Comment développer les affaires HTE	Gilberte Boisvert Lucina Beaudet Marianne Beaudet	819-918-7177 418-276-8926 418-276-8926
3	Le 3, 6, 13, 19, 26 Mai 18h45	2277 rue du Neptune Québec - Québec G2E 6A3	Chi Party "Maison"	Johanne O'Brien	418-614-2028 ou cell: 418-564-8015
4	Lundi le 4, 25 Mai 2009 19h30 le 11, 18 Mai 2009 19h00	Centre SOQI Santé__Vous__bien 4001 Delorimier Montréal - Québec	Information sur les produits HTE Technologies SOQI, Multi-énergies	David Fafard	514-884-7959
5	Mercredi le 6 Mai 2009 19h30	Boutique Mado 811 – Boul. St René Ouest -porte 400 Gatineau - Québec	Information sur les produits HTE	Gilberte Boisvert Marcel Dallaire Colette Kirouac	819-918-7177 819-246-6236
6	Jeudi le 7 Mai 2009 19h30	Auberge des Draveurs – Salle des épinettes 85 Principale Nord Maniwaki - Québec	Information sur les produits HTE	Gilberte Boisvert Marcel Dallaire Louise Villeneuve	819-918-7177 819-463-4157
7	Vendredi le 8 Mai 2009 13h30 et 19h00	753- rue de la Gerboise Ville de Québec - Québec	Réunion de formation sur les produits HTE	Bernard Royer Linda Legare Colette Demers	450-229-9533 418-624-4434
8	Samedi le 9 Mai 2009 10h00	753- rue de la Gerboise Ville de Québec - Québec	Réunion de formation sur les produits HTE	Bernard Royer Linda Legare Colette Demers	450-229-9533 418-624-4434
9	Samedi Le 9 Mai 2009 10h00 à 21h00	Exposition artisanale – Complexe sportif Rue Charles-Auguste Montreal – Québec	Information sur les produits HTE Essai gratuit	Gilberte Boisvert Marcel Dallaire Christine Hay	819-918-7177
10	Dimanche Le 10 Mai 2009 10h00 à 17h00	14 rue Charron St – André Avellan - Québec	Information sur les produits HTE Essai gratuit	Gilberte Boisvert Marcel Dallaire Christine Hay	819-918-7177
11	Lundi le 11 Mai 2009 10h00 à 17h00 et 19h30	14 rue Charron St – André Avellan - Québec	Information sur les produits HTE Conférence	Gilberte Boisvert Marcel Dallaire Christine Hay	819-918-7177 819-661-3760
12	Le 22, 23 Mai 2009 9h00 à 18h00	Salon des générations Centre de foires (Expocité) 250 Bld. Hamel - Québec	Information sur les produits HTE Essai gratuit	Gilberte Boisvert Marcel Dallaire	819-918-7177
13	Dimanche Le 24 Mai 2009 9h00 à 17h00	Salon des générations Centre de foires (Expocité) 250 Bld. Hamel - Québec	Information sur les produits HTE Essai gratuit	Gilberte Boisvert Marcel Dallaire	819-918-7177
14	Jeudi le 28 Mai 2009 13h30	Présence-Famille 390 route 138 St-Augustin-de-Desmaures, QC G3A 1V9	Chi Party "Maison"	Johanne O'Brien	418-614-2028 ou cell: 418-564-8015
15	Dimanche le 31 Mai 2009 13h00	Ecole secondaire « Les compagnons de Cartier 3643 Ave. des compagnons – Porte 2 – Salle le Carrefour Québec	Information sur les produits HTE	Gilberte Boisvert Marcel Dallaire Johanne O'Brien	819-918-7177 418-614-2028
16	le 3, 9, 17 juin 2009 18h45	2277 rue du Neptune Québec - Québec G2E 6A3	Chi Party "Maison"	Johanne O'Brien	418-614-2028 ou cell: 418-564-8015



Questions - Réponses

1. Comment puis-je obtenir le numéro de suivi de ma commande?

Toutes les commandes sont expédiées en principe par UPS. Lorsque votre commande a été expédiée, HTE envoie un email au distributeur qui a passé la commande. Il vous suffit de communiquer votre adresse courriel à nos bureaux au cas où vous ne l'auriez pas encore fait.

2. Quelles sont les dimensions de l'ensemble grand lit SOQI ?

Les dimensions du grand lit SOQI simple sont de : L : 210,8cm x l : 90,2cm x H : 61 cm. Avec les rampes et les Hothouses les dimensions du le lit atteignent alors: L : 221 cm x l : 108,7cm x H : 104,1cm.

3. Je viens de recevoir mon FIR PAD gratuit avec ma commande de Super combo. Quelle est la garantie sur le FIR PAD?

Le FIR Pad bénéficie d'une garantie d'un an à compter de la date de réception du produit. Toute autre durée de garantie à l'exemple de celle qui se trouve dans le Manuel de l'utilisateur est erronée.

4. Comment puis-je obtenir mon mot de passe Internet pour accéder à mon compte sur le site?

Il vous suffit d'appeler à nos bureaux au numéro de téléphone suivant : 1-866-483-8888.

5. Quelle est la manière la plus sûre d'enlever ma ceinture E-power?

Pour plus de sécurité, il vous est conseillé d'arrêter d'abord l'appareil, et ensuite débrancher la ceinture E-power. SURTOUT NE PAS DEBRANCHER LA CEINTURE LORSQUE L'APPAREIL EST EN MARCHE.

6. Je suis une personne assez costaud et la ceinture E-power ne suffit pas complètement autour de ma taille. Que dois-je faire?

Nous vous conseillons de mettre la ceinture E-power autour de votre jambe. Le plus important est que le morceau en plastique qui est sur la ceinture E-power soit au contact de votre peau et elle devrait fonctionner de la même façon que si elle était autour de votre taille.



7. Quelle est la garantie sur la ceinture E-power ?

Alors la garantie sur l'appareil E-power est d'un an, celle offerte lors de l'achat de la ceinture E-power est de seulement 6 mois à compter de la date de réception de celle-ci.

8. Lorsqu'un distributeur décède, est-il possible de transférer son compte à un de ses parent ?

Effectivement, le compte du distributeur décédé est transférable à un de ses parents. A ce propos, il est impératif de nous faire parvenir, à travers un nouveau formulaire d'adhésion, une note indiquant qui prendra en charge ladite adhésion ainsi que tous les détails mis à jour. Une copie du certificat de décès devrait y être jointe. Le distributeur héritera du même statut et gardera les mêmes VPA.

9. Existe-t-il un site où je peux avoir accès aux appels conférences enregistrés de mercredi soir de Delores Mishleau?

Oui, vous pouvez réécouter ces appels conférences passés en cliquant simplement sur le lien suivant: <http://www.hteamerica.com/usa/news/conference/>

10. Depuis combien de temps la Chi Machine, et Hothouse et le ERE sont homologués par Santé Canada?

Ces appareils sont homologués par Santé Canada depuis 2001. Ils sont classés en tant qu'appareils médicaux de classe II, ce qui signifie qu'ils offrent de risque potentiel très faible pour l'utilisateur.



11. Pourquoi dois-je fournir mon numéro d'assurance sociale lorsque je m'inscris en tant que distributeur avec HTE ?

La principale raison pour laquelle HTE vous exige le numéro d'assurance sociale procède du souci d'être en conformité avec l'administration fiscale. En effet des commissions mensuelles qui sont une source de revenu parmi d'autres sont versées à chaque distributeur. HTE émettra en fin d'année un T4A pour le montant des commissions gagnées au cours de l'année. Ce revenu doit être mentionné dans la déclaration de l'impôt sur le revenu en fin d'année.



12. Comment la commission est-elle calculée pour les machines ?

La commission est calculée sur la base du nombre de VPA attribué à la machine. Il ya 2 types de VPA pour chaque machine et la commission se calcule sur le premier VPA.

A titre d'illustration : la Chi machine a 30 VPA + 15 VPA extra.

Les commissions seront calculées sur les 30 VPA alors que les 15 VPA extra sont uniquement cumulés pour votre promotion au rang supérieur.

Etant donné qu'un VPA correspond à 15 \$ CAD.

La formule de calcul sera la suivante : Nombre de VPA x 15 \$ CAD x le niveau de %.

Par exemple, un CSU qui a droit à 24 % de commission qui achète une Chi machine avec 30 VPA recevra la commission suivante: $30 \times 15 \text{ \$CAD} \times 24 \%$; soit 108 \$CAD.

13. Les dates du Las Vegas sont-elles confirmées pour le mois d'août prochain?

Oui en effet. Soit du 15 au 18 août 2009.

14. Qu'est ce qui explique qu'il y ait des différences entre le montant des commissions porté sur le chèque et le relevé qui l'accompagne ?

Il arrive assez souvent que des ajustements soient effectués sur les commissions en raison des inévitables retours de produits. Nous vous recommandons de prendre contact avec un représentant du service à la clientèle pour qu'il puisse vous aider à comprendre le cas échéant, les motifs des ajustements effectués.

15. J'ambitionne une rapide promotion au niveau supérieur, de quels programmes puis-je profiter ?

HTE vous propose de nombreux programmes pour vous aider à être promu rapidement au niveau supérieur. Par exemple, si vous êtes au niveau CDI, il y a les forfaits CSU express que vous pouvez acheter pour vous aider à être promu CSU immédiatement. Il ya aussi le programme d'avancement rapide CSU où vous pouvez acheter 2 super combos ou combos de luxe, ou inscrire de nouveau distributeur sous 30 jours pour être promu CSU.

Pour ceux de rang CSU qui veulent être promu au rang CDR, il y a actuellement le concours de promotion CDR express où vous devez accumuler 120 points de voyage par la promotion de vos lignées descendantes de 1ère et de 2ème génération au rang de CSU, CDR ou CPR. Ce concours vous permet d'être automatiquement promu sans que les conditions nécessaires soient remplies (C'est-a-dire avoir 2 CSU de 1ère génération et 2470 VPA).

16. Je suis un distributeur dont l'adhésion est expirée et je veux renouveler mon adhésion et reprendre mes activités avec HTE. Quelle est la procédure ?

Pour reconduire ou reprendre vos activités avec HTE lorsque votre adhésion est arrivée à expiration, il vous revient d'appeler le bureau HTE afin de procéder aux formalités de renouvellement de votre adhésion comme distributeur. Une somme de 30\$ + TPS ; soit un montant de 31,50 \$CAD. Vous garderez le même statut, aussi bien que votre numéro de distributeur.



Résumé rencontre

le 20, 21, 22 Avril 2009

Les Canadiens de Winnipeg, Saskatoon et Regina se sont réunis dans leurs villes respectives pour apprendre comment et pourquoi les produits médicaux thérapeutiques et énergisants d'HTE étaient une clé essentielle pour accéder au bien-être. Il est possible que le bien-être puisse être atteint, indépendamment de notre état de santé actuel. Pour avoir subi un AVC en 2004 qui m'a non seulement ramolli, mais m'a également fait perdre ma voix, je suis un exemple vivant de cette déclaration audacieuse. Je peux témoigner de cette vérité que le corps humain possède un potentiel remarquable pour s'auto-guérir. Maintenant, les gens ne peuvent plus dire comme autrefois que je parlais seulement du charabia.

Notre corps a besoin d'être en bonne santé. Si ce n'est que la plupart du temps, il lui manque l'énergie nécessaire pour se reconstruire, régénérer ou réparer les cellules endommagées. Ce potentiel d'auto-guérison par l'utilisation de l'énergie peut être exploité. Cela a été prouvé au moyen des principes de l'énergie biophysique. L'oxygène est l'élément important pour faire circuler l'énergie grâce aux nutriments qui alimentent le corps. Son importance ne peut pas être sous-estimée. Nous avons mesuré les niveaux d'oxygène au moyen d'un appareil spécifique, spécialement conçu pour ce faire, sur chaque participant à nos réunions. Les distributeurs qui ont régulièrement utilisé la CHI, HotHouse, ERE AVANCE et E-POWER, sont parvenus à de bonnes notes avec des niveaux d'oxygène allant de 97 à 99%.



Dr. David Darbro mesurant le niveau d'oxygène d'un distributeur avec l'appareil de mesure d'impulsion et d'oxygène.

Ceux qui ont eu des niveaux inférieurs à 97%, étaient constitués des personnes faisant régulièrement des exercices de respirations profondes. Mon constat m'amène à croire que le grand public est composé des personnes pratiquant une respiration courte et superficielle. Ce qui implique des niveaux faibles de circulation d'oxygène dans le sang. Cela entraîne une augmentation compensatoire de la fréquence cardiaque de repos. Les exercices de respiration peuvent augmenter le pourcentage d'oxygène du sang et ralentir la fréquence cardiaque de repos.

En tant que membre fondateur de l'American Academy of Family Practice qui a évolué au cours des années en pratiquant la médecine de Bien-être, j'ai été amené à être témoin du grand enthousiasme dont les distributeurs HTE ainsi que leurs invités ont fait preuve pour adhérer à ce concept.

Au cours des 45 années de ma carrière, j'ai appris que les personnes dynamique, en forme, et donc en bonne santé sont loin de développer des maladies chroniques dégénératives. Contrairement aux autres personnes qui connaissent les maladies, les souffrances, la fatigue, et qui apparaissent épuisées et déprimées.

Ceux qui participaient aux séminaires ont convenu qu'il était de la responsabilité de chacun de nous, d'apprendre et de pratiquer ce qui est nécessaire pour arriver à un état de bien-être. Il est évident que le bien-être est régi par des lois. Si ces lois sont violées, il y aurait forcément malaise. Si elles sont par contre respectées, le résultat est invariablement le bien-être et la bonne santé.

La plupart, sinon tous les participants ont voulu apprendre à être entraîneurs. De ce noyau, on pourrait aider d'autres à trouver le chemin afin de rétablir leur santé.

Le Canada tient beaucoup de promesses dans l'amélioration du bien-être de ses citoyens. Au séminaire nous avons discuté du retour sur investissement. C'est parce que nos cellules investissent dans l'énergie que celle-ci est produite. De la même manière que l'agriculteur investit dans les semences, qu'il parvient à obtenir une récolte. Dans ce magnifique pays du Canada, si chaque famille investit dans leur propre centre SOQI de bien-être, ERE avancé et E-power, le retour sur investissement augmenterait de manière exponentielle. Ainsi les coûts de gestion des maladies viendraient à chuter. Si les gens peuvent utiliser ces produits médicaux biophysiques établis 24 / 7 à la maison, il est possible que la maladie puisse être remplacée par le bien-être. Imaginez les conséquences fiscales que cela pourrait entraîner!

C'était un privilège de partager ces quelques concepts simples, mais ô combien puissants avec la famille HTE Canada. J'espère aider à travers la formation des entraîneurs de bien-être qui peuvent conduire ce mouvement sur le terrain avec confiance.

David Darbro, MD



le 3, 4, 5 Avril, 2009 - salon des générations de Gatineau

Tout un groupe de distributeurs fières d'avoir reçu des centaines de personnes durant 3 jours au salon des générations de Gatineau.

La boutique Azibao est venue gracieusement nous offrir un décor zen avec meubles en rotin et palmiers ce qui donnait l'impression aux gens d'être dans un autres espace.

Tous nous avons beaucoup appris à s'entraider et surtout faire de cet évènement un apprentissage concret en croissance personnelle. Cet évènement nous donne encore plus confiance en nous pour parler des appareils HTE.

Gilberte Boisvert



le 25 Avril, 2009 - Montreal

Bonjour chers amis distributeurs,

Wow! Quelle belle journée de formation! Samedi, le 25 avril, j'ai eu le privilège encore une fois d'organiser avec Bernard, Gilberte, Marcel et David une autre journée de formation. Nous avons toujours comme objectif de rendre nos distributeurs le plus "informés" possible. Plus on est informé...plus on transmet de la bonne information... et plus on peut aider les gens au niveau de leur santé. Et ça c'est la plus grande motivation!

Nous avons été choyés parce qu'il y avait dans le groupe de distributeurs des gens qui ont beaucoup d'expérience et beaucoup de résultats avec leurs clients. Nous avons donc pu profiter d'un partage de leurs connaissances. J'ai remarqué que c'était très dynamique parce qu'il y a de plus en plus de distributeurs professionnels de la santé qui peuvent répondre à toutes nos interrogations et même supporter notre souci d'offrir le plus de renseignements adéquats et justes sur les appareils de santé HTE.

C'est tout à fait normal, puisque maintenant ça fait 2 ans que le Québec se développe et nous avons de plus en plus de personnes ressources.

Nous sommes sortis de cette formation emballés, motivés à transmettre tout ce qu'on avait reçu. Je sens aussi qu'on est en train de créer une belle grande famille HTE Québec.

Au moment où je vous écris, nous sommes déjà en train d'organiser le Congrès-Gala HTE du 13 juin qui aura lieu à Québec. Soyez assurés que nous voulons continuer à vous offrir tout ce qui peut nous rendre de "meilleures personnes" pour ensuite être de meilleurs distributeurs.

Mon coeur se réjouit déjà à l'idée de vous revoir à Québec le 13 juin pour apprendre encore davantage, rencontrer de nouvelles personnes et célébrer la Santé ensemble!!!

Merci!
Merci!
Merci!

Linda Légaré





Congrès Gala HTE Ville de Québec 13 juin 2009

Joignez l'utile à l'agréable

 **Invitez un ami**

Réservez votre samedi 13 juin 2009

Organisez-vous un week-end de fête du 12 - 14 juin

Pour les touristes, Québec est la 3^{ième} destination préférée à l'extérieur des USA, la 8^{ième} en incluant les USA et la 19^{ième} dans le monde entier.

Il y a plein d'activités. Consultez les sites suivants pour faire la fête :

www.ville.quebec.qc.ca/idees_sortie

www.bonjourquebec.com

Conférencier invité

Toujours plus de réponses, plus de témoignages

Soirée et souper reconnaissance

Spectacle, musique et danse

Tirages et souvenirs pour les participants

(CHI, ERE, Hot House, E-Power, FIR Pad, etc.. et plus encore)

**Formation à 12h00 - Coût : 15\$ avant le 15 mai, 20\$ après
(payable comptant sur place à l'entrée)**

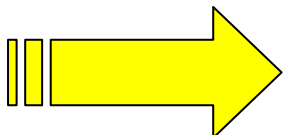
**Souper Gala à 18h00 - Coût : 35\$ avant le 15 mai, 40\$ après
(payable par carte de crédit à HTE Canada)**

Hôtel Delta, Vieux-Québec, 690 boul. René-Lévesque Est Québec (Québec)

1-888-884-7777 ou par courriel : reservation@deltaquebec.com

Vous désirez réserver une chambre à l'hôtel Delta?

Profitez des prix spéciaux pour notre groupe HTE Canada **avant le 22 mai 2009**



300 places seulement, réservez tôt

Confirmez et payez votre participation au souper Gala en contactant

Paul Fifen de HTE Canada au 1-866-483-8888

HTE Québec, une équipe en Santé